ROZWÓJ ZAWODOWY

Wybrane kwalifikacje i rozwój zawodowy

Beata Schäfer

Starannie wybrany zestaw 37 udokumentowanych szkoleń z lat 1997–2017, obejmujących technologie dla przedsiębiorstw, programy partnerskie, sprzedaż strategiczną, dialog z kadrą zarządzającą i komunikację.

01 **Zarządzanie partnerami i operacje kanałowe**

02 **Sprzedaż strategiczna i rozwój biznesu**

03 **Negocjacje i współpraca na poziomie C-Level**

04 **Prezentowanie złożonych informacji**

05 **Design Thinking i innowacje zorientowane na klienta**

06 **Ekosystemy SAP, ERP i cloud**

Zestawienie obejmuje szkolenia Microsoft, Oracle, QAD, Baan, Atos Origin, Tantum, NewFrontiers i SAP. Daty odnoszą się do udokumentowanego kursu, warsztatu lub ukończenia. Historyczne nazwy produktów zachowano, aby wiernie odzwierciedlić ówczesne szkolenia.

Zestawienie obejmuje potwierdzenia uczestnictwa, ukończenia i udziału w programach partnerskich. Nie oznaczają one aktualnych certyfikacji producentów. Oryginały noszą moje poprzednie nazwisko; w portfolio użyto nazwiska Beata Schäfer.

© 2026 Beata Monika Schäfer · BMS Advisory. Wszelkie prawa zastrzeżone. Prawa osób trzecich pozostają nienaruszone.

PARTNERSTWA I ROZWÓJ KOMERCYJNY

01

Zarządzanie partnerami i operacje kanałowe

Relacje partnerskie wspierane przez przejrzyste procesy komercyjne.

Certificate in QuickStart - approved Partner program
NewFrontiers GmbH | 12 February 2010

Channel Operations Policy (COP)
SAP learning | 28 December 2016

Partner Business Managers
SAP learning | 14 January 2017

02

Sprzedaż strategiczna i rozwój biznesu

Uporządkowane planowanie klientów, koncentracja komercyjna i dyscyplina sprzedażowa.

Techniki Sprzedaży (Sales Techniques)
Tantum Centrum Kompetencyjne | 11–12 March 2004

NewFrontiers QuickStart Proof of Concept
NewFrontiers GmbH | 4 December 2009

General Business and Commercial Sales
SAP learning | 14 January 2017

Practical Account Planning in Action
SAP learning | 16 January 2017

BASHO Techniques - Executive Demand Generation for Net New Names
SAP learning | 14 February 2017

Sales Excellence
SAP learning | 5 April 2017

© 2026 Beata Monika Schäfer · BMS Advisory. Wszelkie prawa zastrzeżone. Prawa osób trzecich pozostają nienaruszone.

NEGOCJACJE, KOMUNIKACJA I INNOWACJE

03

Negocjacje i współpraca na poziomie C-Level

Przygotowanie wartościowych rozmów biznesowych z kluczowymi decydentami.

Atos Origin's Successful Bidding Workshop
Atos Origin | 24–29 March 2002

Selling to the CxO: The Line-of-Business Play
SAP learning | 28 December 2016

Negotiation in Action
SAP learning | 25 January 2017

Persuading and Influencing C-Level Executives
SAP learning | 1 February 2017

04

Prezentowanie złożonych informacji

Przekładanie złożonych treści na jasny, dyskutowalny i praktyczny przekaz.

Present Complex Information
SAP learning | 23 January 2017

Presenting with Impact
SAP learning | 3 February 2017

05

Design Thinking i innowacje zorientowane na klienta

Wprowadzająca podstawa do rozpoznawania potrzeb i rozwijania pomysłów.

(CN) Imagine, Create, Innovate...Design Thinking with SAP (Basic Awareness Training)
SAP learning | 3 January 2017

© 2026 Beata Monika Schäfer · BMS Advisory. Wszelkie prawa zastrzeżone. Prawa osób trzecich pozostają nienaruszone.

TECHNOLOGIA DLA PRZEDSIĘBIORSTW / PODSTAWY

06

Ekosystemy SAP, ERP i cloud

Rozwój wiedzy w zakresie systemów finansowych, ERP, chmury, analityki i nowych technologii.

FAU: Oracle Financial Analyzer User
Oracle Education | 18 February 1997

FAD: Financial Analyzer Developer/DBA
Oracle Education | 18 April 1997

Microsoft Access - Certificate of Achievement
Microsoft Authorized Training Center | 7–11 April 1997

MFG/PRO Quickstart Training
QAD | 6–24 April 1998

Introduction to Finance BaanIV
Baan Education | 15–19 May 2000

Finance Cost Allocation BaanIV
Baan Education | 22 May 2000

Financial Statements BaanIV
Baan Education | 23–24 May 2000

Finance Fixed Assets BaanIV
Baan Education | 25 May 2000

Financial Integrations Distribution/Manufacturing BaanIV
Baan Education | 26–28 June 2000

NewFrontiers QuickStart workshop
NewFrontiers | 11–12 February 2010

© 2026 Beata Monika Schäfer · BMS Advisory. Wszelkie prawa zastrzeżone. Prawa osób trzecich pozostają nienaruszone.

06 / CONTINUED

Ekosystemy SAP, ERP i cloud

SAP S/4HANA: The Digital Core
SAP learning | 30 December 2016

S/4HANA Enterprise Management Solution - Introduction to Logistics Scope
SAP learning | 3 January 2017

Introduction to SAP Simple Finance
SAP learning | 3 January 2017

Using Cloud for Customer (C4C) - The Basics
SAP learning | 3 January 2017

Get to Know Concur
SAP learning | 3 January 2017

Run Simple with SAP Fiori
SAP learning | 15 February 2017

SAP HANA Enterprise Cloud - selected learning
SAP learning | 13–15 February 2017

HCP / HEC / SaaS - selected cloud learning
SAP learning | 13–15 February 2017

SAP Analytics - selected learning
SAP learning | 15 February 2017

Big Data Solution Overview
SAP learning | 15 February 2017

Internet of Things - strategy & positioning
SAP learning | 2 January & 12 March 2017

KONTEKST ROZWOJU

Warsztat Atos Origin był pierwszym krokiem do Major Bid Competency Certification; dokument nie potwierdza pełnej certyfikacji.

NewFrontiers Proof of Concept dokumentuje pierwszy krok do QuickStart Competency Certification. Osobne wyróżnienie programu partnerskiego z 2010 r. znajduje się w sekcji 01.

Te dokumenty uzupełniają moje doświadczenie zawodowe. Pokazują rozwój na różnych etapach kariery - w tym programy wprowadzające i awareness - łącząc praktykę komercyjną ze zrozumieniem systemów dla przedsiębiorstw i ludzi.

I build trust before I build business.

Poznaj BMS Advisory →

© 2026 Beata Monika Schäfer · BMS Advisory. Wszelkie prawa zastrzeżone. Prawa osób trzecich pozostają nienaruszone.