DESENVOLVIMENTO PROFISSIONAL

Credenciais selecionadas & desenvolvimento profissional

Beata Schäfer

Uma seleção curada de 37 registos de formação documentados entre 1997 e 2017, abrangendo tecnologia empresarial, programas de parceiros, vendas estratégicas, diálogo com executivos e comunicação.

01 **Gestão de parceiros & operações de canal**

02 **Vendas estratégicas & desenvolvimento de negócio**

03 **Negociação & envolvimento ao nível C-Level**

04 **Apresentação de informação complexa**

05 **Design Thinking & inovação centrada no cliente**

06 **Ecossistemas SAP, ERP & cloud**

Esta seleção reúne formações Microsoft, Oracle, QAD, Baan, Atos Origin, Tantum, NewFrontiers e SAP. As datas correspondem ao curso, workshop ou conclusão registados. As designações históricas dos produtos são mantidas para refletir fielmente a formação recebida na época.

Os registos incluem certificados de participação, conclusão e programas de parceiros. Não constituem certificações atuais dos fornecedores. Os documentos originais apresentam o meu apelido anterior; este portefólio utiliza Beata Schäfer.

© 2026 Beata Monika Schäfer · BMS Advisory. Todos os direitos reservados. Os direitos de terceiros permanecem inalterados.

PARCERIAS & DESENVOLVIMENTO COMERCIAL

01

Gestão de parceiros & operações de canal

Relações com parceiros apoiadas por processos comerciais claros.

Certificate in QuickStart - approved Partner program
NewFrontiers GmbH | 12 February 2010

Channel Operations Policy (COP)
SAP learning | 28 December 2016

Partner Business Managers
SAP learning | 14 January 2017

02

Vendas estratégicas & desenvolvimento de negócio

Planeamento estruturado de contas, foco comercial e disciplina de vendas.

Techniki Sprzedaży (Sales Techniques)
Tantum Centrum Kompetencyjne | 11–12 March 2004

NewFrontiers QuickStart Proof of Concept
NewFrontiers GmbH | 4 December 2009

General Business and Commercial Sales
SAP learning | 14 January 2017

Practical Account Planning in Action
SAP learning | 16 January 2017

BASHO Techniques - Executive Demand Generation for Net New Names
SAP learning | 14 February 2017

Sales Excellence
SAP learning | 5 April 2017

© 2026 Beata Monika Schäfer · BMS Advisory. Todos os direitos reservados. Os direitos de terceiros permanecem inalterados.

NEGOCIAÇÃO, COMUNICAÇÃO & INOVAÇÃO

03

Negociação & envolvimento ao nível C-Level

Preparar conversas comerciais relevantes com decisores seniores.

Atos Origin's Successful Bidding Workshop
Atos Origin | 24–29 March 2002

Selling to the CxO: The Line-of-Business Play
SAP learning | 28 December 2016

Negotiation in Action
SAP learning | 25 January 2017

Persuading and Influencing C-Level Executives
SAP learning | 1 February 2017

04

Apresentação de informação complexa

Tornar ideias complexas mais fáceis de compreender, discutir e aplicar.

Present Complex Information
SAP learning | 23 January 2017

Presenting with Impact
SAP learning | 3 February 2017

05

Design Thinking & inovação centrada no cliente

Uma base introdutória para explorar necessidades e desenvolver ideias.

(CN) Imagine, Create, Innovate...Design Thinking with SAP (Basic Awareness Training)
SAP learning | 3 January 2017

© 2026 Beata Monika Schäfer · BMS Advisory. Todos os direitos reservados. Os direitos de terceiros permanecem inalterados.

TECNOLOGIA EMPRESARIAL / FUNDAMENTOS

06

Ecossistemas SAP, ERP & cloud

Formação em sistemas financeiros, ERP, cloud, analytics e tecnologias emergentes.

FAU: Oracle Financial Analyzer User
Oracle Education | 18 February 1997

FAD: Financial Analyzer Developer/DBA
Oracle Education | 18 April 1997

Microsoft Access - Certificate of Achievement
Microsoft Authorized Training Center | 7–11 April 1997

MFG/PRO Quickstart Training
QAD | 6–24 April 1998

Introduction to Finance BaanIV
Baan Education | 15–19 May 2000

Finance Cost Allocation BaanIV
Baan Education | 22 May 2000

Financial Statements BaanIV
Baan Education | 23–24 May 2000

Finance Fixed Assets BaanIV
Baan Education | 25 May 2000

Financial Integrations Distribution/Manufacturing BaanIV
Baan Education | 26–28 June 2000

NewFrontiers QuickStart workshop
NewFrontiers | 11–12 February 2010

© 2026 Beata Monika Schäfer · BMS Advisory. Todos os direitos reservados. Os direitos de terceiros permanecem inalterados.

06 / CONTINUED

Ecossistemas SAP, ERP & cloud

SAP S/4HANA: The Digital Core
SAP learning | 30 December 2016

S/4HANA Enterprise Management Solution - Introduction to Logistics Scope
SAP learning | 3 January 2017

Introduction to SAP Simple Finance
SAP learning | 3 January 2017

Using Cloud for Customer (C4C) - The Basics
SAP learning | 3 January 2017

Get to Know Concur
SAP learning | 3 January 2017

Run Simple with SAP Fiori
SAP learning | 15 February 2017

SAP HANA Enterprise Cloud - selected learning
SAP learning | 13–15 February 2017

HCP / HEC / SaaS - selected cloud learning
SAP learning | 13–15 February 2017

SAP Analytics - selected learning
SAP learning | 15 February 2017

Big Data Solution Overview
SAP learning | 15 February 2017

Internet of Things - strategy & positioning
SAP learning | 2 January & 12 March 2017

CONTEXTO DE APRENDIZAGEM

O workshop da Atos Origin foi o primeiro passo para a Major Bid Competency Certification; o registo não confirma a certificação completa.

O NewFrontiers Proof of Concept documenta o primeiro passo para a QuickStart Competency Certification. O reconhecimento separado do programa de parceiros de 2010 está indicado na secção 01.

Estes registos complementam a minha experiência profissional. Documentam a aprendizagem em diferentes fases da carreira, incluindo programas introdutórios e de sensibilização, e ligam a prática comercial à compreensão dos sistemas empresariais e das pessoas.

I build trust before I build business.

Explorar BMS Advisory →

© 2026 Beata Monika Schäfer · BMS Advisory. Todos os direitos reservados. Os direitos de terceiros permanecem inalterados.